



成交或不成交：理解汽车贷款

第 3 课：学生活动表

定金、利率、贷款期限——术语似乎涉及到买车的方方面面。

遵循以下步骤，找到更多关于购车的流程和术语。

步骤 1: 确定构造和模型。 访问 truecar.com 或 Edmunds.com 网站，找到你想购买的汽车价格，然后记录在这里。总购买价格: \$_____。

步骤 2: 确定你需要借多少钱。 从总购买价格中减去你定金支付的钱(在购买当天你给经销商的金额)。对于这个练习，想象你已经支付了 5000 美元定金。剩余的总额就是贷款金额；记录在这里及下面的图表里。

贷款金额: \$_____。

步骤 3: 从几个借方获得报价。 贷款的期限和利率会有所不同，这些因素都将影响你的每月还款额。(对于这个练习，假设你已经接受了下方的利率。)

步骤 4: 计算你每月还款和支付的总金额。 你每月的还款额是贷款期限内的贷款金额除以月数，然后乘以利率。接下来，将每月还款额乘以贷款期限来确定支付的总额。在下面的图表中记录你的月还款额和支付的总金额。

借方	贷款金额	贷款期限	利率	每月还款
情境 1		36 个月	6.75%	
情境 2		48 个月	4.75%	
情境 3		48 个月	5.99%	
自己设计的情境				
自己设计的情境				

步骤 5：决定哪种贷款最适合你。你认为上方情境哪个是最好的选择？为什么？

买车时的其他问题：

油耗是多少？ 用较低油耗的汽车需要较少的燃油。

为什么你需要一辆车？ 上下班往返时间很长或者家庭成员很多可能会影响你的选择。

转售价值是什么？ 有人更想买二手车-访问 kbb.com 网站找到你汽车的转售价值。

买车我需要计划多久？ 这可能会影响你决定去承担多少债务。

我能发现更好的价格吗？ 成本会发生变化-进行调查以获得最好的价格。